

Comment financer vos projets grâce aux « business angels » ?

Par **Bercy Infos** < <https://economie.gouv.fr/entreprises/bercy-infos-qui-sommes-nous> >, le 17/10/2022 - **Aides publiques et financements**

Vous êtes nouveau dans le monde de l'entrepreneuriat et vous êtes à la recherche de fonds pour développer votre entreprise ? Des acteurs bien installés dans le monde des affaires pourront vous faire bénéficier de leurs réseaux de contact. Il s'agit des business angels dits « investisseurs providentiels ». Qui sont-ils et comment faire appel à eux pour vos projets ? On vous explique tout !

Qu'est-ce qu'un business angel ?

Un *business angel*, l'équivalent d'« investisseur providentiel » en français, est une personne physique qui vient en aide aux nouvelles entreprises pour leurs besoins de financement et de développement. Souvent, les *business angels* sont des cadres d'entreprise ou d'anciens entrepreneurs expérimentés dans la création d'entreprise qui souhaitent faire bénéficier d'autres entrepreneurs de leur expérience.

Le choix des entreprises à aider est souvent déterminé par :

- ▶ **la zone géographique de l'entreprise** : le *business angel* privilégie les entreprises locales ou régionales
- ▶ **le domaine d'activité** : il choisit des projets dans un secteur économique lié à son domaine d'expertise ou ses intérêts personnels.

Pourquoi faire appel à un business angel ?

Seul ou réuni en réseaux, le *business angel* accompagne généralement les nouveaux entrepreneurs dans leur développement et leurs projets innovants de plusieurs manières :

- ▶ en apportant un **investissement financier direct** à l'entreprise
- ▶ en permettant à **l'entreprise d'obtenir d'autres financements** (bancaires), grâce à son réseau et surtout parce qu'il est susceptible de donner de la crédibilité à l'entreprise
- ▶ **en partageant son expérience** et en donnant ses conseils.

Il est important de noter que le *business angel* ne fait pas partie de l'entreprise, mais il peut en revanche entrer à son capital (en moyenne pour une part inférieure à 20 %) et être associé activement à la vie de l'entreprise. En général le *business angel* se « rémunère » en revendant sa participation dans un délai de 3 à 5 ans.

Par définition, la somme investie par le *business angel* pour financer le développement de l'entreprise peut-être très variable, en moyenne elle se situe entre **150 000 et un million d'euros**.

Comment faire appel à un business angel ?

Pour faire appel à un *business angel* dans le cadre de vos projets, vous devez déposer un dossier auprès d'une plateforme numérique spécialisée (voir encadré ci-dessous) :

- ▶ le dossier doit être constitué d'**un résumé du projet de création et d'un résumé du *business plan* sur dix-huit mois** contenant les données mois par mois
- ▶ une fois le dépôt de dossier effectué, **le projet est examiné sur trois critères principaux** : le montant recherché, le domaine et le degré de maturité du projet
- ▶ si le projet est présélectionné **une présentation orale** doit être effectuée par l'entreprise face à un jury constitué du réseau de *business angels*
- ▶ si la présentation orale a convaincu un ou plusieurs *business angels*, ils examineront davantage le projet afin de **négoier les conditions de leur entrée au capital**
- ▶ notez que **faire appel à un *business angel* prend un certain temps** : par exemple, il peut s'écouler plusieurs mois entre le dépôt de votre dossier et la réception des fonds.

Exemples de réseaux de business angels

- ▶ **Euroquity** < <https://www.euroquity.com/fr/home> > une plateforme

lancée par la Banque publique d'investissement qui met en relation les sociétés, les investisseurs et les partenaires business.

- ▶ **Femmes business angels** < <https://www.femmesbusinessangels.org/>> un réseau qui encourage particulièrement les femmes à se lancer dans l'investissement
- ▶ **Angels santé** < <https://www.angelssante.fr/>> qui investit dans des jeunes pousses (start-up) en lien avec le domaine de la santé.

Ces contenus peuvent aussi vous intéresser

Entreprises : comment se financer sans passer par les banques < <https://www.economie.gouv.fr/entreprises/financement-entreprise>>

Les solutions pour financer votre reprise d'entreprise < <https://www.economie.gouv.fr/entreprises/financer-reprise-entreprise>>

Crowdfunding : tout savoir pour se lancer ! < <https://www.economie.gouv.fr/entreprises/crowdfunding-financement-participatif>>

Les référents uniques pour les investissements (RUI), pour faciliter et accompagner vos projets < <https://www.economie.gouv.fr/entreprises/referents-uniques-investissements-rui>>

Pour en savoir plus sur les business angels

Réseau France angels < <https://franceangels.org>> sur *franceangels.org*

Plateforme Euroquity < <https://www.euroquity.com/fr/>> sur *euroquity.com*

Thématiques : [Aides publiques et financements](#)

Ce sujet vous intéresse ? Chaque jeudi avec la lettre Bercy infos Entreprises, recevez les toutes les dernières actus fiscales, comptables RH et financières... utiles à la gestion de votre activité.

Je consens à ce que mon adresse email soit utilisée afin de recevoir les lettres de Bercy infos. [Consulter notre politique de confidentialité](#)

Partager la page

