

Quels sont les modes de financement possibles d'une start up?

Il existe de nombreuses solutions pour financer un projet et il est important de toutes les envisager pour bien construire votre **plan de financement**. Voici les principaux exemples de financement de start up:

- **Autofinancement:** grâce à vos fonds propres vous allez pouvoir tester rapidement votre **idée de startup** sur le marché;
- **Love Money:** lorsque votre projet commence à se dessiner, vous pouvez essayer de temporiser le recours à un emprunt bancaire en demandant des fonds auprès de vos proches (votre famille, vos amis) - cette solution est d'autant plus souhaitable que les fonds sont souvent prêtés sans intérêts;
- **Crowdfunding ou financement participatif:** c'est une solution intéressante notamment si vous souhaitez créer un "buzz" autour de votre projet ou le faire connaître du public. Le **crowdfunding pour une start up** prend souvent la forme de don, de prêt ou de contribution;
- **Emprunt bancaire:** c'est une solution très classique qui peut être intéressante si vous possédez des garanties et un business plan établi;
- **Aide publique de la Banque Publique d'Investissement (BPI):** elle se fait notamment au travers de l'octroi de bourses, de prêt d'amorçage ou d'incubateurs à startup;
- **Business Angels:** ce sont des personnes physiques qui investissent à titre personnel au capital de votre startup en comptant sur la réalisation de bénéfices. Un business angel est une sorte de parrain qui est souvent chef d'entreprise ou entrepreneur. Il pourra, en plus de son investissement, vous conseiller et vous guider. En France ils sont regroupés par la fédération France Angels et sont estimés à environ 5000 membres actifs;
- **Sociétés de capital-risque:** ce sont des sociétés qui financent les startups sous une forme de participation au **capital social**. Elles investissent l'argent qui leur a été confié par d'autres personnes. Ce mode de financement est assez répandu dans les startups;
- **Banques d'investissement:** lorsque votre start up commence à prendre de l'envergure, les banques d'investissement peuvent faire une introduction en bourse ; tout le monde peut alors acheter et revendre des actions de votre société.
- **La levée de fonds par émission de jetons numériques d'usage (utility ICO) :**
- **Les premiers employés:** c'est l'hypothèse dans laquelle la startup va proposer à ses premiers employés de miser sur la réussite de la startup. Ils vont alors être rémunérés avec un salaire plus faible mais obtenir en contrepartie des **actions de l'entreprise**;

Les pistes sont donc très nombreuses mais alors comment attirer le ou les investisseurs?

Comment trouver un financement pour une start up?

Pour trouver un financement à votre start up, il est important d'être préparé et d'adopter certains comportements essentiels. Il est notamment essentiel de prendre le temps d'**élaborer un business plan**.

C'est un document central pour obtenir un financement pour votre startup car il montre le sérieux et la viabilité de votre projet. Il met notamment en avant votre produit, le marché visé, la concurrence, les prévisions financières... Le but est de séduire les investisseurs.

Il est également important de développer votre réseau, qui va être essentiel à votre startup. C'est ce que l'on appelle le "networking".

Avoir de bons contacts pourrait grandement faciliter le lancement de votre startup, plus votre réseau est étendu, plus votre entreprise gagne en visibilité et en crédibilité. Il est donc essentiel de construire et d'entretenir ce réseau en permanence.

Vous êtes sur le point de monter votre start up? Pensez également à vous renseigner sur les **subventions start up!**

Il s'agit d'aides financières accordées par l'Etat sous réserve de respecter un certain nombre de conditions. Elles vous permettent d'accélérer le financement de votre start up et d'alléger le coût de son lancement. Vous pouvez également consulter nos réponses aux **10 questions les plus fréquentes sur les aides à la création d'entreprise**.